

创新创业立潮头 退役军人展风采 争创“省级双拥模范县”

创业路坚守初心 有梦想砥砺前行

退役军人俞六军的创业故事



记者 张佳妮

“你看,这些零部件被磨得看不见螺纹了,搬移的时候可能被压在地上拖拉过。”昨日,记者在县精鼎数控设备有限公司见到俞六军时,他正与合作商超海轴承机修工王东波探讨一批机器的故障

问题。由于对方比较着急,俞六军答应安排好厂里的事情就立马过去亲自维修。“合作了四五年,从精鼎引进了60多台机器,他们的产品性能好、售后好,我们没有后顾之忧。”王东波说。

在俞六军近40年的人生生涯中,有一半的时间在与机械打交道。2002年,

他从学校毕业后进入日发精机工作,第二年应国家号召入伍两年。退伍后,他与同伴共同创立精成机械厂,从事单一的机床维修、改造和买卖。2018年5月,公司改名为精鼎数控设备有限公司,主攻“自动化”。“设备自动化和车间现代化、智能化、少人化是帮助企业最快最直接节约成本的办法,但这对我们挑战很大,我们需要针对客户需求设计制造更高效的专机设备。有时还得为客户升级改造原有设备。”俞六军说,当兵两年练就了自己坚韧不拔的意志,每次工作遇到瓶颈,总能想到那年冬天拉练完,全连战士在冷风中却依然冒着热汗的场景。

三个月前,俞六军接到一笔来自“老东家”日发精机的订单,日发精机最初在引进这批机器时要求一人操作七台机器,节约人力成本,没成想这些机器的性能不稳定,流水线不流畅。“刚接到订单的时候,我以为只需要改一些零部件,但没想

到最后需要把整个结构都做一次大调整才能达到理想效果。”这次改造,花了俞六军整整一个半月的时间,每天和团队进行头脑风暴,隔两天就加班的情况让他记忆犹新。“以前在日发精机是别人带着我做,他们让我做什么我照做就行,现在是我带领团队做,而且涉及的领域全靠自己摸索。”一个半月的时间,俞六军团队一次次失败,一趟趟改进,如果不是那几年的当兵经历,他说自己没准就被击垮了。由于长时间浸泡在工作中,俞六军的身姿已不如当年挺拔,下班后会习惯性地挺挺腰,告诉自己曾是一名军人。

今年,在多数企业受疫情影响经营不佳的情况下,精鼎数控的订单还在源源不断增加中,预计今年营业额能达到600万元左右,远超去年。谈及今后的理想,俞六军说,想做出真正属于中国的“无人化”。乘风破浪会有时,俞六军将带着军人的一身坚毅,向着心中的目标一路前行。

论成功深藏若虚 历失败永不言弃

退役军人王杏均的创业故事

记者 王娟敏

“今天一早,我就来到茶市卖茶叶。”记者见到王杏均时,他已卖完茶叶,准备回家炒茶。他高兴地说,当天卖了100多斤茶叶,都是自己炒的,这段时间每天都有这个量。

王杏均今年61岁,是东茗乡金山村后金山自然村人。高中毕业后,他光荣入伍,1979年至1982年,曾在中国人民解放军83024部队服役。

1982年10月,王杏均退伍回来后在县房管局工作。之后,他来到东茗乡供销社工作。1985年,王杏均买下当时后金山村的茶厂,由于种种原因,第一年就亏损15万元。这在当时来说,可是个天文数字,银行贷款、亲朋借款、自己积蓄,一下子都被掏空。

面对困难和挫折,王杏均选择迎难而上。他说:“我曾经是一名军人,不怕苦,也不怕难,相信努力

定会成功。”

1986年,王杏均借了7万多元钱再次踏上创业之路。虽然茶厂第一年亏了钱,但第二年王杏均从银行贷款,坚持茶叶款现结,获得茶农的信任,逐渐扭亏为盈。欠债还清,王杏均变得更有信心,他率先买起农用车,以方便拉货,后来又买起面包车。2000年他在当地办起茶叶交易市场,2009年还办起标准化茶厂生产龙井茶。

办过这么多实体,王杏均总有忙不完的事,特别是炒茶期间,他又是收茶叶又是炒茶,还要赶到城里卖茶,每天只能睡三四个小时。虽然很忙,但他精神很好,人也开朗乐观。“三年当兵的经历,磨练了我的意志。”王杏均说,当兵磨练出他坚强的性格和不服输的精神,让他在创业遇到挫折时,依然勇敢面对,积极克服困难,最终获得成功。

“如果没有当过兵,我很可能没有胆量去创业,特别是遇到困难的时候,很可能就站不起来了。”王杏均回忆着军旅岁月深情地说:“我庆幸自己当过兵,曾是一名军人!”王杏均表示,军人的优秀品质将伴随他的一生,永远影响着他,他也会一直以军

人的标准要求自已,创新创业,带领村民致富。

有心人,天不负。在王杏均和妻子的辛勤努力下,他们成为村里率先富起来的人,条件越来越好。

曾为祖国献青春,而今努力绽芳华。这就是退伍老兵王杏均的情怀。

